



Unsere Aktive Depotbetreuung

Mehr als Sie erwarten

Persönlicher
geht's nicht.

*„Was wir heute tun, entscheidet darüber,
wie die Welt von morgen aussieht.“*

Marie von Ebner-Eschenbach, österreichische Schriftstellerin

Transparent und einfach

Der Anspruch an die klassische Vermögensanlage wird immer komplexer. Dies stellt unsere Kund:innen vor große Herausforderungen. Mit der Aktiven Depotbetreuung im Private Banking bieten wir ihnen eine passende Lösung.

Sie besitzen ein Depot oder planen eines zu eröffnen, sind interessiert an Kapitalmarktthemen und möchten Ihre Anlageentscheidungen selbst treffen? Sie suchen einen kompetenten Partner, der Sie dabei unterstützt? Als etablierter Dienstleister steht Ihnen das S Private Banking Dortmund bei allen Fragen rund um das Wertpapiergeschäft zur Seite. Als Bereich der Sparkasse Dortmund sind wir seit mehr als zwei Jahrzehnten eng mit der Stadt und Region verbunden.

Wir beraten Sie strategisch, taktisch und immer auf der Basis Ihrer Wünsche und Interessen. Unsere Spezialisten Dominik Sodenkamp (v.l.), Lars Schull & Marc-Thomas Vogelberg zeigen Ihnen

Anlagemöglichkeiten auf – Sie erhalten Empfehlungen unter Berücksichtigung Ihrer individuellen Anlagestrategie und Nutzung konkreter Marktopportunitäten. Zusätzlich entlasten unsere Berater:innen Sie zeitlich und inhaltlich bei dem Management Ihrer Wertpapiere. Sie profitieren von der jahrzehntelangen Kapitalmarkterfahrung unserer Expert:innen sowie einer fundierten akademischen Ausbildung.

Für uns steht eine verlässliche Zusammenarbeit an erster Stelle. Sie schenken uns Ihr Vertrauen – als Partner an Ihrer Seite sind wir uns unserer Verantwortung stets bewusst. Unser Motto lautet dabei: **Persönlicher geht's nicht.**



Fachkompetenz und Leidenschaft für Ihr Depot

„Unsere Anlagenbetreuung erfolgt auf höchstem Niveau. Die Grundlage für unsere Empfehlungen ist eine professionelle und sorgfältige Analyse der Chancen und Risiken.“

Dominik Sodenkamp

Ihr Depot

Aktive Depotbetreuung

Die Aktive Depotbetreuung ist die richtige Lösung für Sie, wenn Sie einen regelmäßigen und konstruktiven Dialog zu aktuellen Marktentwicklungen suchen. Dafür stehen Ihnen erfahrene Spezialist:innen mit fundiertem Fachwissen, die sich kontinuierlich weiterbilden und ihrerseits auf modernste IT- Analysetools zurückgreifen, zur Seite.

Sie erhalten aktiv und zeitnah Analysen und darauf aufbauende konkrete Handlungsempfehlungen als Basis Ihrer Kauf- und Verkaufsentscheidungen – persönlich, flexibel und gemäß Ihren individuellen Anlagepräferenzen. Wir liefern Ihnen tagesaktuelle Handlungsempfehlungen – Sie entscheiden über den Kommunikationsweg und die Kontaktfrequenz. Dank des attraktiven Preismodells Depot Komfort haben Sie stets die volle Kostenkontrolle. Sie zahlen keine zusätzlichen Provisionen, Depot- oder sonstige Gebühren (weiterbelastet werden nur fremde Spesen).

Vertriebsfolgeprovisionen für Wertpapierfonds und Zertifikate, die die Sparkasse Dortmund von Dritten erhält, werden Ihnen laufend erstattet, sobald diese von der Kapitalverwaltungsgesellschaft gezahlt werden. Sie stehen in einem kontinuierlichen Gedankenaustausch mit Ihrem bzw. Ihrer persönlichen Berater:in. Wir beraten – Sie entscheiden!

Strategische Begleitung

Wir werden zu Beginn der Aktiven Depotbetreuung mit Ihnen gemeinsam Ihre persönliche Anlagestrategie abstimmen.

Dadurch haben Sie die Sicherheit, dass Ihr Depot auf Ihre individuellen Bedürfnisse ausgerichtet ist. Darüber hinaus überprüfen wir mindestens einmal jährlich mit Ihnen die strategische Ausrichtung Ihres Vermögens. Ihr individuelles Risikoprofil ist die Basis unserer gesamten Arbeit!

Aktuelle Informationen

Wir stellen Ihnen kontinuierlich aktuelle Informationen und Prognosen zu den relevanten Aktien-, Renten-, Devisen- und Rohstoffmärkten zur Verfügung. Detaillierte und übersichtliche Reportings informieren Sie regelmäßig über den Stand Ihres Portfolios. Sie haben die Möglichkeit, eine individuelle Benchmark zur Beurteilung Ihres Anlageerfolgs festzulegen. Eine ausführliche Übersicht über die Zusammensetzung Ihres Vermögens sowie der Wertentwicklung, Umsätze und Erträge stellen wir Ihnen einmal pro Quartal zur Verfügung.

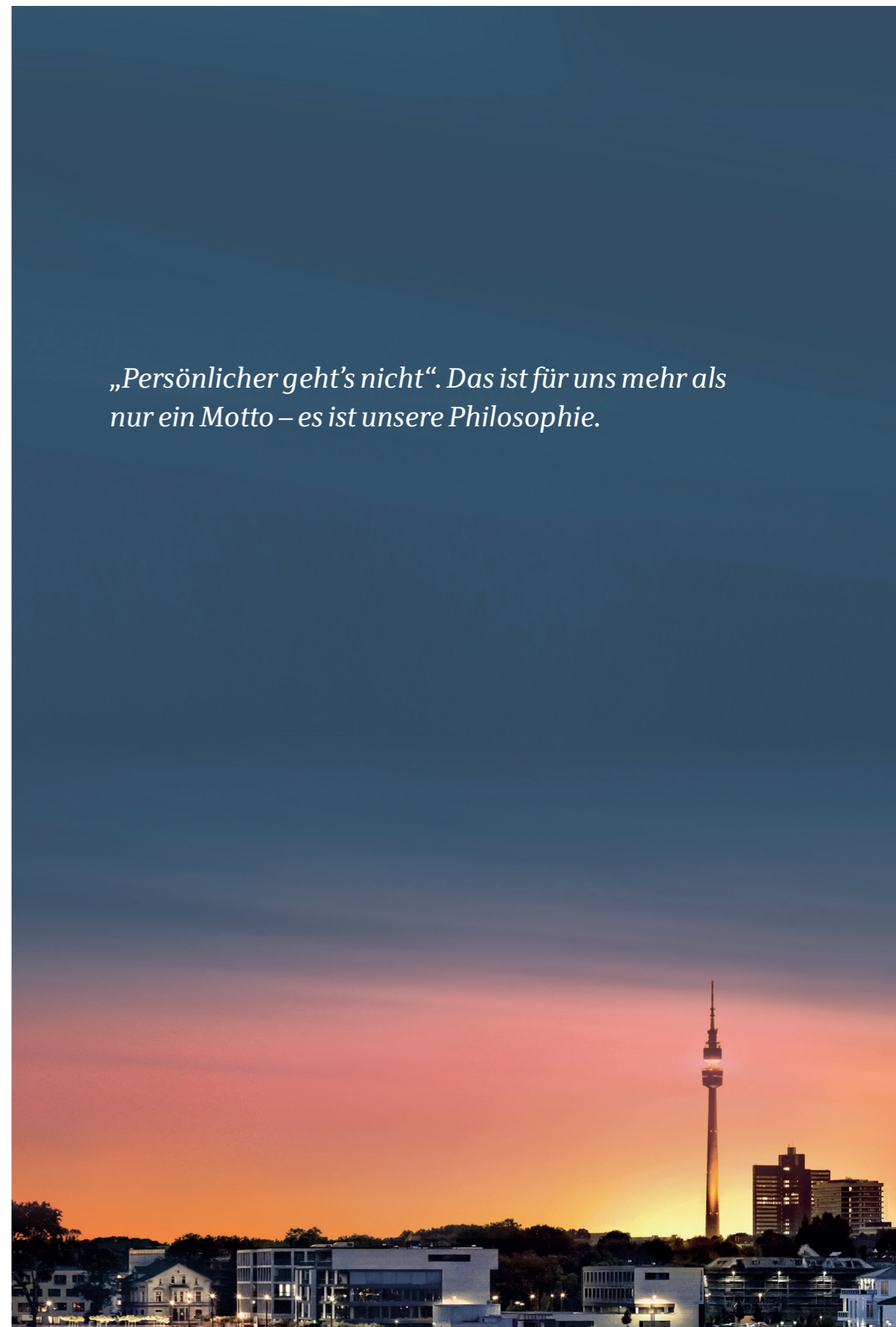
Transparenter Investmentprozess

Die Basis für unsere strategischen Empfehlungen bilden die uns zugänglichen Analysen und Informationen unserer Researchpartner:innen. Diese Quellen sind auch maßgeblich für unsere taktischen Handlungsvorschläge.

Risiken

Grundsätzlich gelten die allgemeinen Marktrisiken. Die Aktive Depotbetreuung liefert keinen Schutz vor negativen Marktentwicklungen und stellt keine Garantie für eine mögliche Zusatzrendite dar.

„Persönlicher geht's nicht“. Das ist für uns mehr als nur ein Motto – es ist unsere Philosophie.



Diese Informationsbroschüre soll Ihnen einen ersten Eindruck unserer Finanzdienstleistungen im Rahmen der Aktiven Depotbetreuung vermitteln. Ein persönliches Gespräch mit Ihrem/Ihrer Berater:in kann sie allerdings nicht ersetzen. Er/Sie wird Sie vollständig über die Leistungen und die Preisgestaltung der Aktiven Depotbetreuung informieren.



Was Sie von uns erwarten können

- Große Anbietervielfalt
- Attraktives Pauschalpreismodell
- Weiterleitung der Vertriebsfolgeprovisionen an Sie
- Wir beraten – Sie entscheiden
- Gemeinsame Festlegung Ihrer individuellen Benchmark möglich
- Kontinuierlicher Gedankenaustausch mit Ihrem/Ihrer persönlichen Berater:in
- Detaillierte und übersichtliche Reportings
- Intensive Expert:innenunterstützung
- Fundierte Analysen und konkrete Handlungsempfehlungen
- Unterstützung bei Kauf- und Verkaufsentscheidungen
- Hochwertige Kapitalmarktinformationen zu allen relevanten Märkten
- Abschluss eines Beratungsvertrages

Was wir Sie kosten

Auf das durchschnittlich gebundene Kapital im Depot und auf dem Geldmarktkonto Komfort erhält das S Private Banking Dortmund eine Gesamtvergütung, die sich aus einer Provisionspauschale und einem Betreuungsentgelt zusammensetzt.

	von 250.000 Euro bis 1 Mio. Euro	1 bis 2 Mio. Euro	ab 2 Mio. Euro
Volumen Aktive Depotbetreuung	0,662 %	0,548 %	0,4335 %
Provisionspauschale (umsatzsteuerfrei)			
Betreuungsentgelt (umsatzsteuerpflichtig)	0,662 %	0,548 %	0,4335 %
Aktuell gültige Umsatzsteuer (19%)	0,126 %	0,104 %	0,083 %
Gesamt	1,450 %	1,200 %	0,950 %

Die Vergütung wird zweimal jährlich zeitanteilig zum 30.06. und zum 31.12. eines Kalenderjahres bzw. bei Beendigung des Auftragsverhältnisses in Höhe der genannten Sätze in Rechnung gestellt und dem Verrechnungskonto belastet. Mindestens fällt pro Jahr eine Vergütung in Höhe von 2.990,00 Euro zzgl. Umsatzsteuer auf den hälftigen Provisionsatz, also derzeit bei 19% USt. 284,05 Euro, an.

